

9.ПБО №2 «Баланс» – <http://zakon.nau.ua>.

10.Про оподаткування прибутку підприємств: Закон України №283/97-ВР від 22.05.97 р. зі змінами і доповненнями – <http://zakon.nau.ua>.

Отримано 26.10.2008

УДК 330.101

И.Н.ВОЛОДИНА

Харьковская национальная академия городского хозяйства

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ И ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РЕГИОНОВ

Анализируется состояние инвестиционной сферы как фактора формирования региональной экономической политики, рассматривается структура регионального механизма регулирования инвестиционной деятельности и пути её активизации.

Региональная инвестиционная политика складывается под воздействием множества процессов, происходящих на микро- и макроуровнях и в самих регионах.

Сужение воспроизводства основных фондов, сокращение инвестиций в годы реформ стало реальностью как для Украины в целом, так и для отдельных ее регионов [4]. Сегодня не только проедаются, но и быстро разрушаются основные фонды, поскольку темпы их выбытия существенно превышают темпы ввода новых (в 2-3 раза). В то же время намного быстрее сокращается доля производственных и государственных капиталовложений в их общей массе.

В целом положение в инвестиционном комплексе остается весьма сложным. Спад инвестиционной деятельности достиг критического уровня, а некоторое оживление инвестиционной активности в стране в последние годы не внушает оптимизма в связи с достижением в 2007 г. недопустимо высокого уровня износа основных фондов – 50% (в обрабатывающих отраслях он достигает 60-80%).

Главными причинами уменьшения инвестиций являются инфляция, значительное снижение бюджетных расходов на инвестиции, стремление предприятий, особенно на первых порах реформ, сохранить коллективы и уровень доходов работников за счет урезания фонда накопления.

Поскольку инфляция «съедала» значительную часть инвестиций, темпы их снижения опережали темпы падения производства.

Разрыв эффективности вложений в финансовый и производственный секторы очень велик – 44% против 3% [1].

Естественно, что о существенном росте инвестиций в таких условиях говорить не приходится. Они значительно меньше амортизацион-

ного фонда. А это ведет к быстрому старению и выбытию основных фондов из производства.

После приватизации инвестиции в большинстве случаев были связаны со сменой собственности, деньги вкладывались в приобретение акций предприятий, а не в развитие производства, а если и вкладывались, то в оборотный, скоро обращающийся капитал.

Инвестиции оцениваются не окупаемостью и приростом производства, а частным критерием – прибылью. При этом, если размер прибыли небольшой или имеет тенденцию к уменьшению, то владелец акций предприятия выходит из дела. Банки же инвестируют только в случае своевременного возвращения средств с приемлемым процентом.

Сбережения населения могли бы служить источником инвестиций, но люди не желают ими рисковать, вкладывая их в производство, поскольку неоднократно государство и всевозможные финансовые и производственные структуры отказывались выполнять взятые на себя обязательства.

Свободные средства предприятий в регионах невелики, хотя в последнее время увеличивается остаток на их банковских счетах.

Иностранные инвесторы не спешат вкладывать деньги в украинскую экономику, особенно в проекты, сроки окупаемости которых значительны. Их привлекают высокодоходные краткосрочные вложения.

Что касается реального сектора экономики, то интерес для западных инвесторов представляют вложения в нефтегазовый комплекс, энергетику, алюминиевые заводы, предприятия связи и коммуникаций, порты, паромства, горнодобывающую промышленность [2].

В целом в современных условиях инвестиционный климат в Украине для вложения иностранных инвестиций оценивается специалистами как неудовлетворительный.

Это вызвано следующими причинами:

- правовой нестабильностью, сопровождающейся принятием новых законодательных актов, меняющих правила игры;
- низким уровнем развития многих элементов рыночной инфраструктуры, особенно транспортной сети;
- достаточно частыми изменениями таможенного режима;
- слабым информированием иностранных инвесторов о возможных объемах, отраслевых и региональных направлениях инвестирования;
- высокими и многочисленными налогами и платежами, практическим отсутствием инвестиционных льгот;

- сильной бюрократизацией страны, а также коррупцией, рэккетом и иной преступностью.

Отсутствие или высокая стоимость новой техники, устаревшие технологии ослабляют мотивацию к инвестированию, отвлекают средства на воспроизводство оборотного капитала.

Таким образом, для инвестирования нет условий, а именно:

- больших сбережений у населения и способности быстро их наращивать, а главное – желания вкладывать их куда-либо;
- возможности обслуживать долг и осуществлять рефинансирование;
- иностранных займов и инвестиций.

Региональная инвестиционная политика должна быть направлена на создание благоприятного инвестиционного климата для привлечения инвестиций. Кроме того, инвестиционная политика служит повышению конкурентоспособности региона.

Инвестиционная деятельность на уровне региона может быть представлена как совокупность организационных, экономических и нормотворческих действий органов власти, хозяйствующих субъектов и физических лиц по формированию необходимых инвестиционных ресурсов, их эффективному использованию в инвестиционных проектах, обеспечивающая долговременное и гарантированное получение дохода на уровне, соответствующем принятым в регионе требованиям.

Конечным, результирующим объектом инвестирования в регионе является его социально-экономический комплекс. Только исходя из его интересов следует оценивать целесообразность вложения региональных средств в отдельные проекты, предприятия и отрасли, определять приоритетные направления инвестиционной политики.

Региональный комплекс является конкретной формой обобществления производства, воспроизводственной подсистемой страны, экономическое положение которой характеризуется относительной экономической обособленностью. Представляя собой материальную основу развития всей системы производственных отношений, он в значительной степени базируется на специфических региональных особенностях производительных сил, создавая одновременно возможности для более полной реализации этих особенностей. Основным содержанием процесса обобществления в регионе является установление экономических связей между хозяйственными объектами, слияние разрозненных отраслевых процессов в единый воспроизводственный процесс.

Интенсивность инвестиционной деятельности в регионах обусловливается множеством факторов – объективных и субъективных,

природных и экономических. В Украине, значительная роль принадлежит субъективным и организационно-экономическим факторам. Поэтому для привлечения инвестиций в регионах не следует уповать только на имеющиеся природные богатства, даже уникальные, а необходимо формировать современный организационно-экономический и правовой механизм регулирования инвестиционных процессов в регионе и адекватную ему систему хозяйствующих субъектов, способную на практике реализовать приоритеты региональной инвестиционной политики.

Региональный механизм регулирования инвестиционной деятельности может быть представлен как система экономических форм, методов и способов организации инвестиционной деятельности, совокупность регламентированных государством отношений и взаимосвязей участников инвестиционного процесса, обеспечивающих его высокую эффективность, непрерывность и относительную независимость от внешних условий. В его составе выделяются три блока элементов (рис.1):

- формы, методы и инструменты воздействия на материально-техническую базу инвестиционного процесса;
- способы и приемы влияния на социально-экономические отношения, обеспечивающие процесс инвестирования;
- формы организации работы органов управления регионом и объектов инвестиционной инфраструктуры, регламенты их взаимоотношений по поводу согласованного осуществления процессов инвестирования.

Для определения приоритетов инвестирования собственных средств региона необходимо рассчитывать локальную региональную эффективность вариантов, которая понимается как отношение региональных результатов вложений к обусловившим их затратам. В качестве результата целесообразно рассматривать чистый региональный располагаемый доход, определяемый путем добавления к чистому региональному доходу разности между поступившими в регион и ушедшими из него трансфертами, переводами и пр. В числе затрат, наряду с объемом инвестиций, следует учитывать затраты обратной связи, вызванные использованием в данном варианте инвестирования ограниченных ресурсов. Это позволит обеспечить общий минимум затрат на производство в региональном комплексе.

Субъекты инвестиционной деятельности весьма разнообразны. Ими могут выступать администрации регионов, крупные предприятия, кредитные и финансовые учреждения и др. Для повышения активности коммерческих субъектов необходима система гарантий страхова-

ния, организационного обеспечения, которая может быть реализована посредством следующих мероприятий:

- определение приоритетных для региона направлений инвестирования;
- совместное установление администрацией региона и руководством кредитно-финансовой организации качественных критериев отбора проектов в соответствии с их целями и задачами;
- определение ключевых финансовых показателей эффективности инвестиционных проектов и их граничных значений;
- установление рекомендуемых ставок дисконтирования;
- определение гарантийных обязательств администрации;
- обеспечение снижения банковских рисков.



Рис.1 – Структура регионального механизма регулирования инвестиционной деятельности

На этой основе возможно развитие экономического партнерства региона и коммерческих организаций, включающее передачу долей акций, принадлежащих администрации, предоставление производ-

ственных и жилых помещений, земельных участков, обеспечение информационной прозрачности заемщиков, делегирование кредитно-финансовыми структурами полномочий по финансовому оздоровлению и санации предприятий, участвующих в инвестиционных проектах, и т.д.

Залогом успеха инвестиционной деятельности в регионе и эффективного функционирования механизма ее регулирования является региональная инвестиционная инфраструктура. Только системный подход, основанный на выявлении взаимосвязей производительных сил, производственных отношений и надстройки, позволяет правильно установить круг задач, которые должна решать инвестиционная инфраструктура, функции каждого ее элемента и в конечном счете состав самих элементов. Логическая схема формирования региональной инвестиционной инфраструктуры включает следующие этапы:

- 1) определение состава хозяйственного механизма инвестиционной деятельности в регионе;
- 2) установление совокупности целей и задач, которые необходимо решать в регионе для эффективного осуществления инвестиционной деятельности;
- 3) распределение этих задач между существующими и вновь образуемыми органами управления регионом, определение их функций, методов и инструментов работы;
- 4) регламентирование взаимоотношений органов, установление сфер их влияния на основе группировки и ранжирования их функций.

Формирование благоприятного инвестиционного климата и повышение инвестиционной привлекательности региона должны стать стратегическими задачами развития региональной экономики.

Для оценки инвестиционной привлекательности региона используются следующие группы факторов:

- географические: размер территории, природные условия, отдаленность от индустриальных центров, наличие транспортных сообщений с другими регионами и т.д.;
- наличие природных ресурсов: водных, минерально-сырьевых, земельных, биологических;
- социально-демографические: численность и плотность населения, занятость населения, интеллектуальные ресурсы, миграция рабочей силы, уровень жизни и др.;
- экономические: уровень экономического развития территории, фискальная политика, состояние регионального рынка и т. д.;
- экологические: параметры загрязненности окружающей среды, затраты на природоохранные мероприятия;

- политические (относятся к форс-мажорным факторам): политическая ситуация в регионе, социальная напряженность и т.д.;
- законодательные: принятие законов, действующих в области инвестиций [3].

Анализ инвестиционной ситуации в Украине показывает, что в стране имеет место инвестиционный кризис, дальнейшее углубление которого может привести к резкому ухудшению состояния экономики, а в конечном счете – к еще большему ухудшению уровня и качества жизни населения. Анализ статистических данных за последние десять лет убедительно свидетельствуют об этой негативной тенденции в экономике, хотя на примере Харьковской области прослеживаются некоторые тенденции активизации инвестиционной деятельности.

За 2007 г. в развитие экономики области предприятиями и организациями-застройщиками за счет всех источников финансирования было вложено 8059,2 млн. грн. капитальных инвестиций, в том числе за счет средств государственного бюджета – 432,6 млн. грн. [5].

Относительно источников финансирования наибольший удельный вес по капитальным инвестициям принадлежит собственным средствам предприятий и организаций – 65,8%.

За 2007 г. инвестиций в основной капитал предприятиями и организациями области за счет всех источников финансирования освоено 6765,4 млн. грн.

Инвестиции в основной капитал (капитальные вложения) на одного человека за 2007 г. по Харьковской области составили 2412,0 грн.

Из общего объема инвестиций в основной капитал использовано инвестиций в капитальное строительство – 3431,6 млн. грн., или 50,7%; на приобретение машин и оборудование (без осуществления строительства) – 3333,8 млн. грн., или 49,3%.

Инвестиции в основной капитал за 2007 г. вложены (рис.2):

- в жилые здания – 969,8 млн. грн. (14% к общему объему инвестиций);
- здания (кроме жилых) и сооружения – 1962,0 млн. грн. (29%);
- машины, оборудование, инструмент, инвентарь – 2950,9 млн. грн. (44%);
- транспортные средства – 443,0 млн. грн. (7%);
- другие основные средства – 439,7 млн. грн. (6%).

По объемам освоенных инвестиций в основной капитал в 2007 г. Харьковская область занимает IV место среди регионов Украины после Киева, Донецкой и Днепропетровской областей.

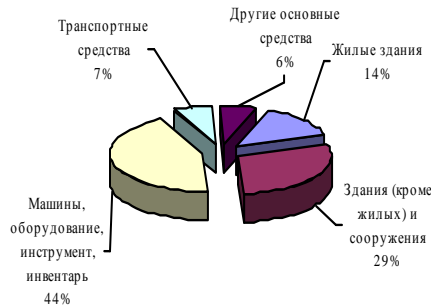


Рис.2 – Объемы освоения инвестиций в 2007 г. по Харьковской области

В 2007 г. важная роль в финансировании строительства и реконструкции объектов в области принадлежит субвенциям из государственного бюджета местным бюджетам. В этом году в нашей области по 11 субвенциям и программам было освоено 294,3 млн. грн.

За счет субвенции на социально-экономическое развитие на 20 объектах освоено 60,3 млн. грн., что дало возможность ввести в действие 15 объектов. Также за счет этой субвенции были выполнены работы на девяти объектах образовательной сферы.

В 2008 г. субвенция на социально-экономическое развитие, согласно государственному бюджету, будет увеличена на 17%.

Харьковская область активно работает в направлении активизации привлечения иностранных инвесторов, создает максимально благоприятный инвестиционный климат в регионе. Такие активные действия дают положительные результаты (рис.3).

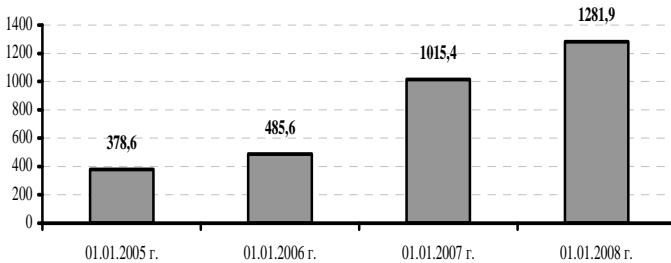


Рис.3 – Привлечение прямых иностранных инвестиций (млн. долл.)

По состоянию на 01.01.2008 г., общий объем прямых иностранных инвестиций в Харьковской области составлял 1281,9 млн. долл.,

что составляет на одного человека 459,7 долл. (на конец 2006 г. – 350,7 долл.) (рис.4).

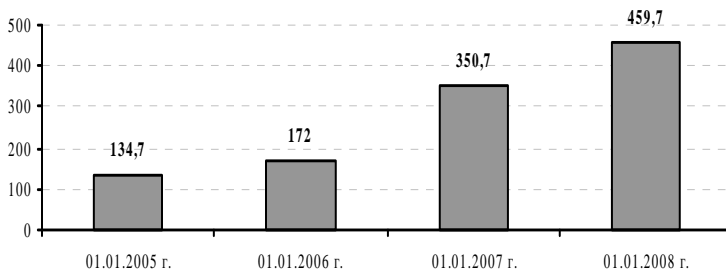


Рис.4 – Прямые иностранные инвестиции на душу населения (долл.)

Харьковская область является одним из лидеров по привлечению иностранных инвестиций среди регионов Украины. По объемам привлеченных прямых иностранных инвестиций как и в соответствующем периоде 2006 г., она занимает четвертое место в Украине.

В 2008 г. планируется увеличить общий объем иностранных инвестиций до 1636,6 млн. долл.

Иностранные инвестиции поступили из 57 стран мира и вложены в 654 предприятия и организации области.

Ускорение создания теории управления инвестиционной деятельностью диктуется самой жизнью, совокупностью причин. Основные из них:

1) большая практическая потребность, обусловленная необходимостью постоянного и крупномасштабного инвестирования региональной экономики и управления сложными инвестиционными процессами;

2) необходимость тщательной научной подготовки, всестороннего и глубокого обоснования инвестиционных проектов и определения ожидаемой и фактической эффективности;

3) необходимость устранения субъективизма и волюнтаризма в управлении инвестиционной деятельностью, а также устранение или хотя бы смягчение негативных последствий, возникающих в результате грубых ошибок, промахов, просчетов в инвестиционной деятельности;

4) целесообразность концентрации проблем, знаний и специалистов в этой области. В настоящее время они рассредоточены по различным научным дисциплинам. Творческая работа над созданием целостной теории позволит объединить специалистов и сделает их науч-

ную деятельность более эффективной.

Теория управления инвестиционной деятельностью может оказать существенное влияние на развитие всей экономической теории по различным направлениям. Она даст значительный прирост знаний, может существенно изменить само содержание и характер экономических задач. Наука все в большей степени будет приобретать активный характер, превращаться на деле, а не на словах в реальную производительную силу общества [6].

Творческий подход к решению этих проблем будет способствовать существенной активизации инвестиционной деятельности в регионах Украины как составной части политики социально-экономического роста.

1.Артеменко В. Комплексне оцінювання ефективності соціально-економічного розвитку регіонів на основі критеріїв якості життя населення // Регіональна економіка. – 2005. – №3. – С.84-92

2.Маршалова А.С., Новосёлов А.С. Управление экономикой региона. – Новосибирск: Сибирское соглашение, 2001. – 404 с.

3.Миронова Т.Л., Добровольська О.П., Процай А.Ф., Колодій С.Ю. Управління розвитком регіону. – К.: Центр навч. літ-ри, 2006. – 328 с.

4.Планирование экономического и социального развития регионов / Е.Н.Матвеева, В.И.Малахов, Е.П.Муравьев и др.; Под ред. В.И.Малахова, Е.Н. Матвеевой. – М.: Высшая школа, 1987. – 335 с.

5.Салій І.М. Урбанізація в Україні: Соціальний та управлінський аспекти. – К.: Наукова думка, 2005. – 300 с.

6.Симкина Л.Г. Экономическая теория. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2007. – 384 с.

Получено 21.10.2008

УДК 658.114.3

О.Є.СОЛОВЙОВА

Харківська національна академія міського господарства

КОЛЕГІАЛЬНЕ УПРАВЛІННЯ ЯК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПРОМОЖНОСТІ: СУЧАСНІ ТЕХНОЛОГІЇ

Структурну зміну парадигми колегіального управління компаніями розглядається з урахуванням системного об'єднання концепції вартості компанії, концепції якісного управління, концепції системи винагороди, концепції збалансованих показників результативності діяльності компанії, інформаційної концепції менеджменту.

Глобальна фінансова криза на початку осені 2008 р. у широкому сенсі свідчить, по-перше, про недосконалість функціонування фінансового механізму ринкових економік з використанням інструментів фондового ринку, по-друге – незважаючи на об'єктивні закони функціонування ринкової економіки (циклічність її розвитку) корисно усвідомити той факт, що процеси розвитку прискорюються (або стрима-